



**F** Gebäudetechnik GmbH  
**FERSTL**  
Beratung-Planung-Ausführung  
[www.ferstl-gt.at](http://www.ferstl-gt.at) Tel.: 0664/1038801

Interne Konzeptpräsentation –  
Ferstl Gebäudetechnik GmbH  
ÖKO-Digitalisierung  
Stand Juli 2021

# Ferstl Gebäudetechnik GmbH **Der Spezialist für Ölheizungstausch**

Wir spezialisieren uns auf die Umstellung von Ölheizungen auf ein modernes Heizsystem. Aus diesem Grund programmieren wir einen eigenen Konfigurator mit einem automatischen Angebotswesen wodurch eine Abschlussquote von 50 % beim Ersttermin erreicht wird. (Investition 138 000 Euro)

Ziel ist es im ersten Schritt, in der Steiermark mit dem Konfigurator 5% Marktanteil bei der Umstellung von Ölheizungen zu erreichen. Das Konzept wird nach der Pilotphase auf gesamt Österreich ausgeweitet.

## **Vorraussetzung für eine Partnerschaft**

- Marketing Unterstützung
- Online Werbebeteiligung
- Umfangreiche Produktpalette
- Werkseitiger Wartungs- und Servicedienst flächendeckend in Österreich
- Sonderrabatt
- Öffentlichkeitsarbeit / Presse

## **Montage:**

**Es werden Mitarbeiter angestellt und geschult, um diese Stückzahlen und den Wachstum absichern zu können.**

**Extere Betriebe werden für entlegene Gebiete für montagen herangezogen**

## **Ihre Vorteile:**

- 600 000 Ölheizungen müssen getauscht werden
- Exklusiverer Partner mit Abnahmevertrag
- 5% Marktanteil Zielplanung- Steiermark/Burgenland
- Ca. 220 verkaufte Anlagen pro Jahr
- Flächendeckender Marktaufbau in gesamt Österreich.
- Planbarkeit durch unseren Konfigurator
- Neukunden-Stammkunden
- Perfekte Werbung in gesamt Österreich
- Sie helfen damit der heimischen Wirtschaft
- Wirtschaftliche Absicherung für 15 Jahre
- Besserer EK für alles Projekte durch hohe Stückzahlen

**FERSTL** Gebäudetechnik GmbH  
Beratung-Planung-Ausführung  
www.ferstl-gt.at Tel.: 0664/1038801

## Vision

Wir erleichtern unseren Kunden mit Digitalisierungsmaßnahmen die Umstellung von Öl auf alternative Heizsysteme. Darum haben wir uns das Ziel gesetzt 5% Marktanteil beim Ölheizungstausch in Österreich zu erreichen. Wir verwenden dafür die neuesten Digitalisierungsmöglichkeiten die uns zur Verfügung stehen. Alle unsere Mitarbeiter werden so geschult, dass Sie mit der Digitalisierung zurecht kommen. Vorausschauend verwenden wir auch nur die besten Heizsysteme die derzeit am Markt erhältlich sind. Alle unsere Kunden können sich darauf verlassen, eine perfekte Sinfonie zwischen Produkt und Preis gekauft zu haben.

- Meine Firma ist eine GmbH und ich stelle den Anspruch aufgrund meiner 30-jährigen Erfahrung einen Marktanteil von 5% bei Kesseltausch/Ölheizungsumstellung zu erreichen.
- Wir werden einen Konfigurator einsetzen und die Digitalisierung annehmen
- Wir setzen auf ein automatisches Angebotswesen
- Wir sparen dadurch Mitarbeiterressourcen und können mit wenig Personal das Projekt stemmen
- Schulungsprogramm für die Mitarbeiter im Verkauf und in der Montage
- Neues Montagekonzept Prozessoptimierung
- 2022 startet der Verkauf in der Steiermark
- Laut Planung werden wir in 5 Jahren gesamt Österreich Ölheizungsumstellungen anbieten.
- Mit unseren Unternehmen wird die regionale Wirtschaft gestärkt, regionale Arbeitsplätze werden erhalten, das lokale Know-how und auch die regionalen Wertschöpfungsketten werden ausgebaut.



# Vom Dinosaurier Verkäufer zum digitalen Experten Verkäufer

## HERKÖMMLICHER VERKAUF



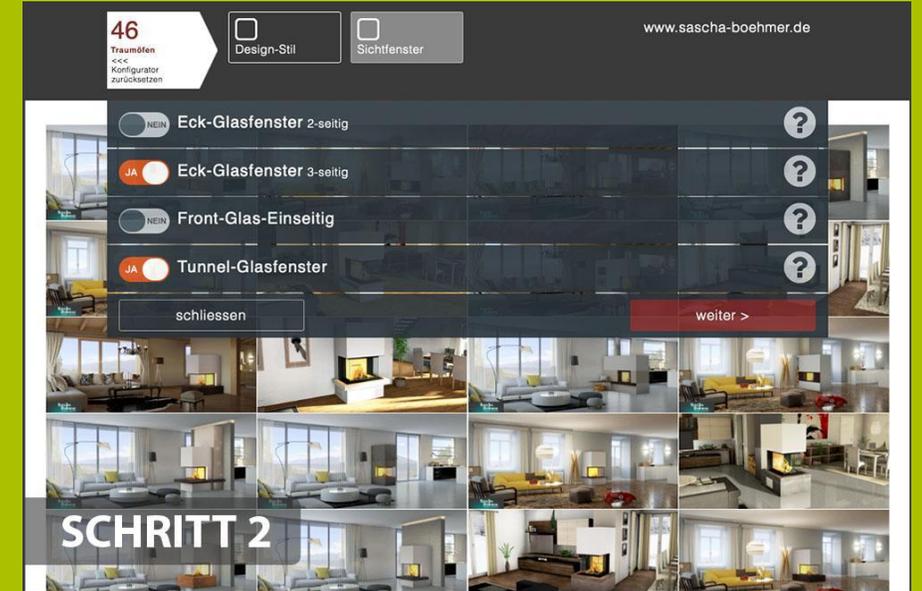
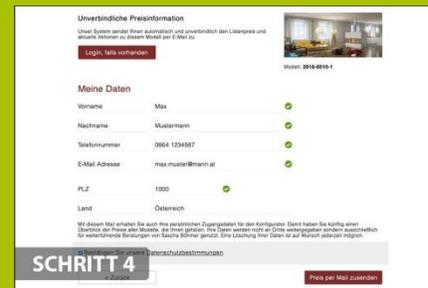
## DIGITALISIERTER VERKAUF



# Digitale Prozess-Optimierung

## In 4 Schritten zum individuellen Angebot

- Wie sieht der Konfigurator für Ihre potentiellen Kunden aus?



# E-KONFIGURATOR



# Pflichtenheft:



## E-KONFIGURATOR



### Anforderungen an den E Konfigurator

1. Produktlandingpage
2. Produktauswahl durch Konfigurierbare Filterlösung
3. Produktdetail Darstellung
4. Button Preisinformation / automatisches Produktangebot
5. Produktpreisanfrage mit Kundendaten und Abfrage der DSGVO
6. Speicherung der Daten in der Datenbank mit Zuordnung an Betreuer/Verkäufer wenn gewünscht
7. Mit Mail an den Kunden mit PDF Generierung
8. GF/Verkaufsleiter/Verkäufer Datenbank
9. Kundendatenbank
10. Detaillierte Statistikauswertung (Abschlussquoten, Werbeaufwand, Mitarbeiterauswertungen, etc.)
11. Eigener Zugang für Betreuer/Verkäufer mit direkten Zugriff auf die Zugeordneten Kunden
12. Projekttechnologie: PHP5 & MySQL
13. Vorgefertigte Werbekampagnen
14. Affiliate Programm (Weiterempfehlungsprogramm)

Marktgröße: 600.000 Ölheizungswechsel  
in den nächsten 15 Jahren.  
Ziel ist 5% Marktanteil.



Österreich



Burgenland,  
Steiermark,  
Niederösterreich



Steiermark

# Roadmap

**2021**

Entwicklung  
Projekt  
Konfigurator

**2022**

Verkaufsstart  
Steiermark,  
Prozess -  
optimierungen

**2023**

Erweiterung  
Verkaufsgebiet  
Prozess-  
optimierungen

**2024**

Aufbau  
Österreich  
weiter Verkauf  
Schulungs-  
akademie

**2025**

Erreichung der  
Planzahlen

**F** *Gebäudetechnik GmbH*  
**FERSTL**  
*Beratung-Planung-Ausführung* **L**  
*www.ferstl-gt.at*      *Tel.: 0664/1038801*

*Der Alternative Heizsysteme Spezialist für  
den Ölheizungstausch*